



SALES MANAGER (W/M)

Deine Aufgabenbereiche

- Du identifizierst, akquirierst und betreust Geschäftspartner für unsere Fitness Food Marke Eat Nice
- Du baust langfristige Beziehungen zu unseren Geschäftspartnern auf
- Du repräsentierst das Unternehmen bei Messen und erweiterst dein Netzwerk
- Du entwickelst eigene passende Vertriebsstrategien
- Du deckst den kompletten Vertriebszyklus von Erstansprache, über Vorort Termine bis hin zur langfristigen partnerschaftlichen Beziehung ab
- Bewertung und Evaluierung von Lösungsansätzen aus den Analysen

Deine Qualifikationen

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, Wirtschaftswissenschaften oder Wirtschaftsinformatik
- Du hast bereits Erfahrungen im Vertrieb und Freude am direkten Umgang mit Kunden
- Ergebnisorientiertes, eigenständiges und proaktives Arbeiten ist für dich selbstverständlich
- Du hast ausgeprägte analytische Fähigkeiten und bist kommunikationsstark
- Du verfügst über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Du bist auch in hektischen Situationen sicher und souverän

Wir suchen ab sofort! Wenn du dich hier wieder findest, dann maile uns deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an jobs@upfit.de.